Консалтинговая компания «МГ Гранд»

Телефон: +7 (911) 113-58-88

Интернет-сайт: grandmkconsult.ru

ПРАЙС-ЛИСТ

Комплексное тендерное сопровождение по 44 ФЗ и 223 ФЗ

В рамках услуги **«Комплексное тендерное сопровождение»** предлагаем полный спектр услуг, направленных на успешное участие в тендерах и закупках.

В пакет входят следующие услуги:		
	Анализ потребностей клиента	• изучение условий тендера, • определение специфики Заказчика, выявление потребностей, • классификация потребностей, • конкурентный анализ, • определение конкурентных преимуществ, • анализ рисков
	Поиск подходящих тендеров	• мониторинг и отбор тендеров по различным критериям (отрасль, сумма контракта, регион и т.д.). • предоставление актуальной информации о тендерах, соответствующих запросам клиента.
	Подготовка документации	• подготовка необходимых документов для участия в тендерах, включая заполнение форм и составление сопроводительных писем • Подача запросов разъяснений по тендеру.
	Консультации по участию в тендерах	• Объяснение этапов участия в тендере и законодательства в области закупок. • Консультации по вопросам, связанным с требованиями к участникам и спецификациям.

	Поддержка на этапе подачи заявки	• Подача конкурсной заявки, включая контроль за сроками и правильностью заполнения всех документов. • Оказание дополнительных услуг по обеспечению банковских гарантий или обеспечений исполнения контракта.
	Участие в торгах	
	Поддержка после победы в тендере включает в себя	• Подписание контракта, • Помощь с подготовкой и оформлением необходимых документов • консультация по вопросам поставке и сдаче товаров/услуг Заказчику в соответствии с условиями контракта.
	Дополнительные услуги:	• Подготовка жалобы в ФАС в случае незаконного отклонения заявки и прочих нарушений при проведении тендера • Консультации по вопросам реализации выигранного контракта.
	По дополнительному соглашению и согласованию:	• Индивидуальный подбор и просчет тендеров

В процессе оформления заявки необходимо учитывать ряд важных ограничений:		
	Тарифы не включают	• Разработку отраслевой документации: проектной, конструкторской, чертежей, спецификаций, калькуляций, смет и т.п..
	Количество материалов и товаров	• в соответствии с характеристиками закупаемого объекта и требованиями, изложенными в тендерной документации, в одной заявке допускается указание не более 10 наименований товаров или материалов.

		• В случае, если количество указанных материалов превышает данный лимит, за каждую дополнительную единицу будет взиматься плата в размере от 500 рублей.
	Документы, необходимые для заявки	• заявка может включать до 10 документов. • каждый документ, превышающий указанный предел, потребуется уплатить от 500 рублей. • Объем каждого документа не должен превышать двух страниц.
	Многолотовые закупки	• если заявка относится к многолотовому формату, каждый лот будет рассматриваться как отдельная заявка, что необходимо учитывать при планировании.

Рекомендуем внимательно следить за представленными ограничениями, чтобы избежать непредвиденных затрат и упростить процесс подачи заявки.

Тарифы комплексного тендерного сопровождения

	Тариф по 44 ФЗ и 223 ФЗ	Стоимость	Кол-во тендеров в месяц	Подача заявок	Процент с побед
1	Тариф «Первый тендер»	14 000 руб	1	1	0
2	Тариф «Абонент» • тендер до 800 т. руб	от 17 000 руб/мес	до 10	до 10	2%
3	Тариф «Малый бизнес»	от 25 000 руб/мес	договорная	договорная	договорная
5	Тариф «Безлимитный с процентом от побед»	от 35 000 руб/мес	Без ограничения	Без ограничения	1.5 %
6	Тариф «Без процентов от побед»	от 50 000 руб/мес	до 20	до 20	0

7	Тариф «За процент» без абонентской платы • тендер до 10 млн. • тендер от 10 млн. Депозит в размере 50000 руб., который будет использован для вознаграждения.	0	Без ограничений	Без ограничений	4-5 %
8	Тариф «Индивидуальный»	договорная	договорная	договорная	договорная
9	Тариф «СТАРТАП»	договорная	договорная	договорная	договорная
10	Тариф «Коммерческие закупки» зависит от сложности и объема подготовки документации на тендер.	договорная	договорная	договорная	договорная
11	ИНДИВИДУАЛЬНЫЕ УСЛОВИЯ ДЛЯ ООО И ИП ПРИ КОМПЛЕКСНОМ ОБСЛУЖИВАНИИ БИЗНЕСА (БУХГАЛТЕРСКОЕ ОБСЛУЖИВАНИЕ +ТЕНДЕРНОЕ СОПРОВОЖДЕНИЕ)	договорная	договорная	договорная	договорная

Таблица для вознаграждения за победу в тендере Тариф «Без лимитный с процентом от побед» :

	Сумма контракта	**Процент вознаграждения**
	До 5000 000 руб.	1.5 %
	От 5 000 001 до 10 000 000 руб.	1,00 %
	от 10 000 001 до 50 000 000 руб	0.5 %
	от 50 000 001 до 100 000 000 руб	0.2 %
	свыше 100 000 000 рублей	0.15 %

Возможно несколько форм сотрудничества и оплаты: сдельная оплата за услугу / комплексное обслуживание.

РАЗОВЫЕ УСЛУГИ

	Выпуск ЭЦП. Оплата в удостоверяющий центр.	от 7000 руб
	Регистрация ЕИС. Аккредитация на площадках (8 площадок)	от 8000 руб.
	Аккредитация на 1 коммерческой площадке	от 3000 руб.
	Аккредитация на дополнительной площадке	от 2000 руб.
	Аккредитация на ЭТП Роснефть (ТЭК-Торг)	от 6000 руб
	Аккредитация на ЭТП ГПБ (Секция закупки корпоративных заказчиков)	от 3000 руб
	Аккредитация на ЭТП ГПБ (Секция закупки ГК Газпром) –	от 3000 руб
	Регистрация в ГИС-Торги	от 3000 руб
	Подготовка заявки для участия в любом виде закупки 44 ФЗ, 223 ФЗ	от 5000 руб.
	Составление запроса разъяснения –	от 1500 руб
	Проведение процедуры торгов аукциона –	от 2000 руб
	Составление протокола разногласий –	от 2000 руб
	Подписание контракта –	от 2000 руб
	Работа в ЛК ЕИС –	от 2000 руб
	Подбор тендеров	от 4000 руб/ мес
	Подбор тендеров и консультации специалиста по документации	от 6000 руб/мес

	Машиночитаемая доверенность	3000 руб
	Консультация тендерного специалиста по участию в торгах	5000 руб
	Подготовка и подача жалобы в УФАС	от 25 000 руб
	Защите от попадания в РНП (полный комплект)	от 75 000 руб
	Проведение онлайн заседания в территориальном органе УФАС –	от 15 000 руб
	Иные услуги	договорная

Индивидуальный подбор и просчет тендеров по множественным нишам

Услуга по индивидуальному подбору и просчету тендеров ориентирована на предпринимателей и компании, стремящихся эффективно находить и участвовать в тендерах в различных отраслях.

СПЕКТР УСЛУГ, ВКЛЮЧАЕТ:		
	Поиск тендеров	• проводим тщательный анализ рынка и ищем актуальные тендерные предложения, что включает в себя подбор тендеров по различным нишам и отраслям.
	Подбор поставщиков и товаров	• в рамках услуги находим поставщиков, товары или услуги, которые соответствуют требованиям тендера.
	Просчет тендеров	• осуществляем детальный анализ каждого тендера, включая оценку затрат и потенциальной прибыли, что позволяет Заказчику принимать обоснованные решения о том, стоит ли участвовать в данном тендере.
	Анализ рынка	• предоставляем информацию о текущих рыночных тенденциях и ценовых колебаниях, что помогает

		быть в курсе изменений на рынке, влияющих на конкурентоспособность.
	Оплата	• **<u>вознаграждение за данную услугу составляет 30% от чистой прибыли</u>**, полученной по контрактам, заключенным по результатам участия в тендерах, что гарантирует наши интересы и желание работать на результат.

Консалтинговая компания «МГ Гранд»
Юридический адрес:
г.Санкт-Петербург ул. Малая - Митрофаньевская дом 4 офис 203
Телефон: +7 (911) 113-58-88